# ريادة الأعمال (Entrepreneur)

تحويل الفكرة لواقع





رائد الأعمال هو الشخص الذي يُطلق مشروعاً جديداً بهدف **تقديم حلول** مبتكرة لمشكلة معينة في السوق، أو سد فجوة في الخدمات أو المنتجات. يسهم في تحريك عجلة الاقتصاد وخلق فرص عمل جديدة من خلال تطوير أفكار ريادية وتحويلها إلى مشاريع واقعية.

### المسارات التّعليمية لدخول مجال ريادة الأعمال

- لا يوجد مسار أكاديمي واحد إلزامي، ولكن يفضُّل الحصول على شهادة في إدارة الأعمال، الاقتصاد، أو تخصصات مرتبطة بالمجال الريادي.
- يُنصح بدورات في ريادة الأعمال، التسويق، الابتكار، والتخطيط المالي.

### الفروع الدّراسية التي تسمح بالالتحاق بالمجال

- علمي أدبي تكنولوجي، مهني، ريادة أعمال.
- ♦ يحتاج الطالب لمهارات في التفكير الابتكاري، القيادة، التخطيط، الإدارة المالية، والتسويق.

### المواد الدّراسية الأساسيّة لدراسة ريادة الأعمال

- إدارة المشاريع.
- الابتكار وريادة الأعمال.
- المحاسبة والمالية لغير الماليين.
  - التسويق الرقمى.
- تحليل السوق وتخطيط الأعمال.
- تصميم نموذج العمل (Business Model Canvas).



#### لمن هذه المهنة؟

- لمن يحب المخاطرة المدروسة والقيادة.
- لمن لديه أفكار جديدة ويحب حل المشكلات.
  - لمن يفضّل الاستقلالية.
- لمن يتمتع بمرونة عالية وقدرة على التعلُّم الذاتي.

### مجالات العمل بعد التّخرّج

- إنشاء مشاريع خاصة وشركات ناشئة.
  - حاضنات ومسرّعات الأعمال.
- الجمعيات والمؤسسات الداعمة للمشاريع الصغيرة.
  - الاستشارات الريادية.
  - ريادة الأعمال المجتمعية أو التكنولوجية.

# ريادة الأعمال (Entrepreneur)

تحويل الفكرة لواقع



### المهام اليومية وطبيعة العمل

- عمل ديناميكي، غير روتيني، يتطلب التخطيط المستمر واتخاذ قرارات استراتيجية.
  - إدارة فرق العمل.
  - بناء الشراكات والعلاقات مع العملاء والمستثمرين.
    - تطوير النموذج الربحي وخطط التوسع.

### المهام الرئيسية:

- ابتكار فكرة مشروع وحل مشكلة واقعية.
  - إعداد دراسة جدوى ونموذج عمل.
  - الحصول على تمويل أو شراكات.
  - إدارة العمليات اليومية للمشروع.
  - التسويق وتطوير العلامة التجارية.
    - التقييم والتحسين المستمر.

#### سيناريوهات العمل

- مؤسس شركة ناشئة في مجال التكنولوجيا.
- رائدة أعمال في تصميم الأزياء المستدامة.
  - إطلاق تطبيق لحجز الخدمات المنزلية.
    - مشروع عائلي صغير يُدار باحتراف.
  - إنشاء متجر إلكتروني لمنتجات يدوية.

## المهارات المطلوبة للتميّز كريادي أعمال

- التفكير الإبداعي والتخطيط الاستراتيجي.
  - مهارات التفاوض والإقناع.
    - المرونة وإدارة المخاطر.
    - إدارة الوقت والموارد.
  - التسويق والتواصل الفعّال.
  - التحليل المالي وفهم السوق.



## أبرز المعتقدات الخاطئة عن ريادة الأعمال

المعتقد الصحيح	المعتقد الخاطئ
الواقع العمل الريادي يتطلب وقتاً وجهداً أكبر، خاصة في البداية	رائد الأعمال لا يعمل كثيراً
بل كلما زادت المعرفة والمهارات، زادت فرص النجاح	لا تحتاج خبرة أو دراسة
التنفيذ والإدارة والاستمرارية أهم من الفكرة نفسها	النجاح مضمون إذا كانت الفكرة جيدة